

VERKAUFSBERATER /KUNDENBERATER (M/W/D)

IHR NEUER JOB?

Die Rolle des Verkaufsberaters/Kundenberaters (m/w/d) ist entscheidend für das Wachstum und den Erfolg des Unternehmens. Diese Position ermöglicht es einem neu graduierten Absolventen wertvolle Erfahrungen und Fähigkeiten im Vertrieb sowie in der Kundenbetreuung zu sammeln. Zu den Hauptaufgaben gehört die Interaktion mit Kunden, um deren Bedürfnisse zu verstehen und ihnen geeignete Produkte und Dienstleistungen anzubieten. Dazu gehören:

- Verantwortung für die Beratung und Betreuung der Kunden im Verkaufsbereich
- Angebots- und Produktpräsentation
- Durchführung von Verkaufs- und Beratungsgesprächen
- Pflege der Kundenbeziehungen
- Bearbeitung von Kundenanfragen und -beschwerden
- Unterstützung bei Verkaufsaktionen und Marketingaktivitäten

Ein Verkaufsberater/Kundenberater (m/w/d) muss über bestimmte Qualifikationen und Fähigkeiten verfügen, um erfolgreich in dieser Rolle zu arbeiten. Die Anforderungen umfassen:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Wirtschaft, Kommunikation oder einem verwandten Fach
- Erste praktische Erfahrungen im Verkauf oder Kundenservice, idealerweise durch Praktika oder Nebenjobs
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten und Freude am Umgang mit Menschen
- Hohe Motivation und Engagement im Umgang mit Kunden
- Gute Kenntnisse in MS Office und idealerweise erste Erfahrungen mit CRM-Systemen
- Bereitschaft zur kontinuierlichen Weiterentwicklung und zum Lernen neuer Methoden und Techniken

Das Unternehmen bietet eine attraktive Vergütung und zahlreiche Vorteile. Dazu gehören:

- Stundenlohn ab 16,00 Euro
- Flexible Arbeitszeiten.
- Interessante Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Angenehme Arbeitsatmosphäre.

KONTAKT

E-Mail

Telefon



<https://www.timepartner.com>

Telefon: +49 6131 2676610

E-Mail: bewerbung@timepartner.com

TIMEPARTNER

Schusterstraße 10

55116 Mainz