

SALES MANAGER INTERNATIONAL RECRUITING (M/W/D)

IHR NEUER JOB?

TIMEPARTNER - the way it works!

Als einer der Top 5 Personaldienstleister Deutschlands, welcher auch überregional agiert, bietet TIMEPARTNER weit mehr als nur Planungssicherheit.

Sie haben Lust auf Veränderungen und abwechslungsreiche Aufgaben? Dann haben wir den passenden Job für Sie! Wir suchen einen

Account Manager (m/w/d) für die Abteilung International Recruiting.

Das Team des International Recruitings (IR) ist spezialisiert auf bundesweites High Volume Business und einer der Wachstumsmotoren von TIMEPARTNER.

In den letzten beiden Jahren haben wir jährliche Wachstumsraten von über 50 % erreicht und wollen diesen Trend auch für die kommenden Jahre fortsetzen und weiter ausbauen.

Vorteile, die wir bieten

- Unbefristeter Arbeitsvertrag und attraktive Vergütung
- Direkte Einbindung in das IR-Team und Reporting an den Head of
- kurze Entscheidungswege sowie offene und unkomplizierte Arbeitskultur
- Modernste technische Ausstattung sowie ein Mobiltelefon zur beruflichen und privaten Nutzung
- Strukturierte Einarbeitung in einem aufgeschlossenen, professionellen und internationalen Team
- Firmen-/Teamevents, regelmäßige Feedbackgespräche, Kommunikation auf Augenhöhe
- individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- 30 Tage Urlaub (plus 24.12. und 31.12. arbeitsfrei)
- Zahlreiche Sozialleistungen wie Zusatzurlaub, Sonderzahlungen, Kita-Zuschuss, Vergünstigungen im Bereich Sport und Handel, Zuschuss zur Vermögensbildung und betriebliche Altersvorsorge
- Dienstfahrrad & E-Bike - Leasing
- Möglichkeit des flexiblen- & mobilen arbeitens oder auch Home Office
- Ein Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung

KONTAKT

E-Mail

m.kummer@timepartner.com

Telefon

+49 172 29 12 327



<https://www.timepartner.com>

Telefon: +49 241 952900

E-Mail: international.recruitment@timepartner.com

TIMEPARTNER

Auf der Hüls 160

52068 Aachen

SALES MANAGER INTERNATIONAL RECRUITING (M/W/D)

Ihr Aufgabenbereich

- Sie sind Repräsentant der TIMEPARTNER-Gruppe nach Außen, stärken den Bekanntheitsgrad und steigern unseren Marktanteil
- Als Vertriebsprofi liegt Ihre Hauptaufgabe in der gezielten Akquise von Neukunden für den Bereich International Recruiting im High Volume Business
- Gemeinsam mit den Kollegen der Vertriebsorganisation beraten Sie Bestandskunden und überzeugen Interessenten vom Einsatz internationalen Personals,
- Sie entwickeln zielgerichtete Vertriebsaktivitäten, führen diese durch und sind verantwortlich für deren Nachbereitung, Auswertung und Dokumentation,
- Sie überzeugen Kunden und Interessenten von unseren passgenauen Personallösungen auf Basis Ihrer Erfahrung, Menschenkenntnis und ihres ausgeprägten Marktverständnisses,
- Sie stellen unser zukünftiges Wachstum sicher, indem Sie fortlaufend den Arbeits-, Kunden- und Mitbewerbermarkt ihres Bereichs analysieren und Zielkunden nach Zielvorgaben von TIMEPARTNER definieren,
- Sie verantworten die Koordination von Anfragen, verhandeln Rahmenverträge und kalkulieren Kundenangebote,
- Gemeinsam mit den internationalen Consultants begleiten Sie den Start von neuen Projekten und halten den Erfolg nach.

Ihre Qualifikationen

- Sie verfügen über Berufserfahrung in der Personaldienstleistungsbranche und bringen nachweisbare Erfolge in der Akquise von High Volume Aufträgen mit,
- Eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Erfahrung im Umgang mit Kunden sowie Dienstleistungsorientierung zeichnen ihr sicheres Auftreten aus,
- Mit ihrem Verhandlungsgeschick und Begeisterungsfähigkeit können Sie potenzielle Kunden für TIMEPARTNER gewinnen,
- Sie sind kreativ und setzen sich mit ihrem hohen Maß an Eigenmotivation selbstständig und eigenverantwortlich Ziele,
- Organisationstalent und unternehmerisches Denken und Handeln, auch in stressigen Situationen, zeichnen ihre Arbeitsweise aus.

Kontakt

Das klingt nach einem „Perfect Match“?

Rufen Sie einfach an oder bewerben Sie sich gleich online.

TimePartner Personalmanagement GmbH

Auf der Hüls 160

52068 Aachen

Herr

KONTAKT

E-Mail

m.kummer@timepartner.com

Telefon

+49 172 29 12 327



<https://www.timepartner.com>

Telefon: +49 241 952900

E-Mail: international.recruitment@timepartner.com

TIMEPARTNER

Auf der Hüls 160

52068 Aachen

SALES MANAGER INTERNATIONAL RECRUITING (M/W/D)

Martin Kummer

Head of International Recruiting

+49 172 29 12 327

m.kummer@timepartner.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und eine gemeinsame Zusammenarbeit!

Nutzen Sie ihre Chance und werden Teil der Erfolgsgeschichte des International Recruiting Teams.

TIMEPARTNER ist einer der Top 5 Personaldienstleister in Deutschland. Wir suchen regional und überregional engagierte und motivierte Mitarbeiter für Einsätze bei namhaften Unternehmen. Wir bieten interessante Jobs, eine attraktive Bezahlung, kompetente Beratung und stehen bei Fragen immer zur Verfügung.

KONTAKT

E-Mail

m.kummer@timepartner.com

Telefon

+49 172 29 12 327



<https://www.timepartner.com>

Telefon: +49 241 952900

E-Mail: international.recruitment@timepartner.com

TIMEPARTNER

Auf der Hüls 160

52068 Aachen