

VERTRIEBSSPEZIALIST FUHRPARKMANAGEMENT (M/W/D)

IHR NEUER JOB?

- Professionelle Beratung und Betreuung von Kunden bezüglich Fuhrparkmanagement
 - Entwicklung und Implementierung von maßgeschneiderten Fuhrparklösungen
 - Planung und Durchführung von Verkaufsstrategien
 - Angebotserstellung und Preiskalkulation für ganze geleaste Fahrzeugflotten
 - Analyse der Restwerte und Markttrends
 - Enger Kontakt und Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen
- Mindestens 3-5 Jahre Erfahrung im Vertrieb oder Handel von ganzen geleasteten Fahrzeugflotten
 - Fundierte Kenntnisse in der Preiskalkulation und Restwertanalyse
 - Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
 - Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
 - Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen
 - Teamorientierung und Flexibilität
 - Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein vergleichbares Studium

Wir bieten dir ein attraktives Gehalt sowie hervorragende Zusatzleistungen:

- Stundenlohn ab 18 €
- Möglichkeit zum Home-Office nach Einarbeitung
- Chancen auf Übernahme durch Kundenbetrieb
- Persönliche Mitarbeiterbetreuung
- Arbeiten in einem modernen Unternehmen

KONTAKT

E-Mail

Telefon



<https://www.timepartner.com>

Telefon: +49 611 267564 10

E-Mail: Wiesbaden@timepartner.com

TIMEPARTNER

Bahnhofstraße 53

65185 Wiesbaden