

MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

IHR NEUER JOB?

Du willst im Vertrieb durchstarten und dabei die Welt der Handelsimmobilien mitgestalten?

Dann ist diese Position genau dein nächster Karriereschritt! Für ein dynamisches, international ausgerichtetes Unternehmen im Bereich Handelsimmobilien suchen wir einen Kaufmännischen Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d) mit Leidenschaft für Kommunikation, Verhandlungsgeschick und strategisches Denken. In dieser Rolle gestaltest du Vermietungskonzepte aktiv mit und betreust spannende Projekte rund um Einzelhandelsflächen.

- > Du steuerst die aktive Vermietung von Handelsimmobilien – inklusive Erstkontakt, Konzeptentwicklung und nachhaltiger Mieterbindung
- > Du führst Vertragsverhandlungen eigenständig, professionell und auf Augenhöhe
- > Du analysierst Markt und Wettbewerb und entwickelst durchdachte Mietermix-Konzepte
- > Du baust dein Netzwerk strategisch aus – zu Mietinteressenten, Filialisten und Entscheidern aus dem Einzelhandel
- > Du arbeitest eng mit internen Teams wie Planung, Bau und Projektentwicklung zusammen, um Projekte erfolgreich umzusetzen

Du bist ein Kommunikationstalent mit Gespür für Menschen und einem professionellen Auftreten. Du denkst unternehmerisch, arbeitest strukturiert und bringst deine Ideen aktiv ein. Folgendes erwarten wir von dir:

- > Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. als Immobilienkaufmann/-frau oder ein Studium in BWL, Immobilienwirtschaft oder Jura
- > Erste Erfahrung im Vertrieb oder in der Immobilienbranche ist von Vorteil – aber auch Quereinsteiger mit hoher Lernbereitschaft sind willkommen
- > Selbstbewusstes Auftreten, Verhandlungsgeschick und Eigeninitiative
- > Gute Kenntnisse in MS Office, insbesondere Excel
- > Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen innerhalb der Region

Wir bieten dir mehr als nur einen Job – bei uns gestaltest du aktiv mit, arbeitest in einem modernen Umfeld und entwickelst dich kontinuierlich weiter:

- > Ein attraktives Gehalt zwischen 2.900,00 € und 3.500,00 € – je nach Qualifikation und Erfahrung
- > Zusätzliche finanzielle Leistungen, die deinen Einsatz wertschätzen
- > Ein moderner Arbeitsplatz im inspirierenden "House of Inspiration" mit internationalem Flair
- > Eine strukturierte Einarbeitung sowie individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten

KONTAKT

E-Mail

Telefon



<https://www.timepartner.com>

Telefon:

E-Mail:

TIMEPARTNER

MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

- Flexible Arbeitszeiten zur besseren Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben
- Programme zur Gesundheitsförderung sowie Sportangebote
- Ein stabiles und wachsendes Unternehmen mit langfristigen Perspektiven

KONTAKT

E-Mail

Telefon



<https://www.timepartner.com>

Telefon:

E-Mail:

TIMEPARTNER