

# VERTRIEBSMITARBEITER IM INNENDIENST EXPORT (M/W/D)

## IHR NEUER JOB?

Als Vertriebsmitarbeiter im Innendienst Export (m/w/d) wirst Du Teil eines dynamischen Teams, das für den globalen Vertrieb unserer Produkte verantwortlich ist. Du wirst eng mit internationalen Kunden und internen Abteilungen zusammenarbeiten, um reibungslose Abläufe und optimale Ergebnisse zu gewährleisten. Zu Deinen Aufgaben gehören unter anderem die Kundenbetreuung, die Auftragserfassung sowie die Koordination und Überwachung der Liefertermine. Zudem bist Du für die Erstellung und Bearbeitung von Exportdokumenten und die Unterstützung bei der Organisation von Messeauftritten zuständig.

- Du betreust und berätst selbstständig internationale Kunden im EU-Ausland sowie in Drittländern •
  - Du erstellst selbstständig Angebote an Kunden und begleitest den gesamten Auftrag von der Bestellungen bis zur Auslieferung inkl. Überwachung von Lieferterminen und Koordination der termingerechten Versandabwicklung
- Du verfolgst Angebote und Projekte aktiv nach, sicherst Dir Aufträge und leistest damit einen direkten Beitrag zum Unternehmenserfolg
- Du erstellst alle erforderlichen Export- und Zolldokumente (z. B. Ausfuhranmeldung, Ursprungszeugnisse, Handelsrechnungen, Präferenznachweise)
- Du pflegst Kundenstammdaten und Aufträge im ERP-System
- Du arbeitest eng mit Vertrieb, Einkauf, Lager/Logistik und ggf. dem Zollbeauftragten zusammen
- Du unterstützt bei der Optimierung von Prozessen im internationalen Vertrieb
- Du unterstützt Deine Kollegen im Außendienst

## KONTAKT

### E-Mail

### Telefon



<https://www.timepartner.com>

**Telefon:** +49 911 36634 10

**E-Mail:** Nuernberg@office-hp.de

TIMEPARTNER

Königstraße 83-87

90402 Nürnberg

# VERTRIEBSMITARBEITER IM INNEDIENST EXPORT (M/W/D)

Um als Vertriebsmitarbeiter im Innendienst Export (m/w/d) erfolgreich zu sein, solltest Du neben einer ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit auch eine proaktive Arbeitsweise und eine schnelle Auffassungsgabe mitbringen. Erste Erfahrungen im Vertrieb oder Exportwesen sind vorteilhaft, aber nicht zwingend notwendig. Wir suchen motivierte Talente, die bereit sind, gemeinsam mit uns zu wachsen.

- Spaß an technischer Vertriebsarbeit in der Rohrleitungbranche
- Kaufmännische Grundausbildung mit technischem Verständnis
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen (z.B. Französisch, Spanisch, Italienisch) sind von Vorteil
- Kenntnisse im Zoll- und Exportwesen (ATLAS, Incoterms, Außenwirtschaftsrecht)
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst mit Fokus auf Export und internationale Auftragsabwicklung wünschenswert
- Eigenverantwortliche, strukturierte und serviceorientierte Arbeitsweise
- Teamgeist, Kommunikationsstärke und Organisationstalent

Wir bieten Dir ein attraktives Gehaltspaket sowie eine Vielzahl von zusätzlichen Leistungen und Vorteilen. Werde Teil unseres engagierten Teams und profitiere von vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten in einem internationalen Umfeld.

- Unbefristete Anstellung mit leistungsgerechter Bezahlung von bis zu 45.000,00 € brutto pro Jahr
- Abwechslungsreiche Tätigkeit in einem beständigen und zukunftssicheren Markt
- Ein modernes internationales Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- 30 Tage Urlaub für deine Erholung
- Bikeleasing (nach der Probezeit) für eine gesunde und umweltfreundliche Mobilität

## KONTAKT

### E-Mail

### Telefon



<https://www.timepartner.com>

**Telefon:** +49 911 36634 10

**E-Mail:** Nuernberg@office-hp.de

TIMEPARTNER

Königstraße 83-87

90402 Nürnberg